

### ***Vice-Président, Transport (Canada) - 20786***

Œuvrant sous la responsabilité du Vice-Président et chef de l'exploitation et étant impliqué dans l'établissement et l'exécution des stratégies d'affaires de son secteur d'activité, le Vice-président, Transport (Canada) est responsable d'assurer le leadership dans l'entièreté de son unité d'affaires. Pour ce faire, il doit faire preuve d'une compréhension éclairée et détaillée des secteurs de marché actuels et potentiels en lien avec la stratégie d'affaires compétitive. Se rapportant au Chef de l'exploitation, son rôle est de conseiller de façon avisée et de gérer les divers intervenants de son unité pour réaliser une vaste gamme de responsabilités clés.

#### ***Principales responsabilités :***

Le Vice-président, Transport (Canada) rend des comptes au Chef de l'exploitation concernant tous les résultats commerciaux et opérationnels de son unité d'affaires. À cette fin, une rencontre privée a lieu de façon hebdomadaire, ainsi que des rencontres mensuelles de haute direction, des évaluations annuelles de performance et ses rencontres sont soutenues par le contrôle continu d'indicateurs clés de performance. Également :

- Développer et faire accroître les relations commerciales actuelles et nouvelles avec les acteurs du marché provenant de la communauté professionnelle en mettant l'accent sur les clients de l'unité d'affaires, Transport (Canada);
- Entreprendre une recherche continue sur des marchés spécifiques et conseiller de façon avisée les gestionnaires de la compagnie et l'équipe de développement des affaires;
- Travailler en équipe et conseiller les membres de la haute direction des secteurs commerciaux et opérationnels à travers le Canada;
- Gérer et cascader l'information concernant les exigences spécifiques du marché dans tous les secteurs pertinents;
- Conseiller les cadres des secteurs du transport général au Canada en lien avec la tarification actuelle du marché afin d'assurer la pertinence de l'entreprise dans le milieu;
- Renforcer la mise en place des normes des secteurs spécifiques du marché;
- Être responsable de la gestion financière pour la livraison de projets valant plusieurs millions de dollars, incluant; la gestion des deux états financiers, charges partielles et charges complètes, la prévision budgétaire et son suivi, la supervision du portefeuille d'affaires pour son unité d'affaires;
- Développer et mettre en place des normes opérationnelles spécifiques au marché;
- Assurer que la politique de qualité et le système organisationnel opérationnel (SOO) sont compris, appliqués et maintenus à tous les niveaux de l'unité d'affaires;
- Assurer que les normes de santé et de sécurité sont comprises, appliquées et maintenues à tous les niveaux de l'unité d'affaires.

#### ***Formation requise :***

Éducation supérieure dans une discipline pertinente telle l'administration des affaires ou les finances.

#### ***Expérience requise :***

- Expérience minimum de 10 ans dans un poste de gestion dans un milieu commercial spécifiquement lié au transport;
- Expérience à titre de cadre de haute direction dans une entreprise multi sites et comprenant plusieurs unités d'affaires;

- Expérience dans l'identification de nouvelles opportunités d'affaires et dans la gestion et le développement de réseaux professionnels existants à l'intérieur du Canada;
- Expérience dans le développement et la présentation de soumissions commerciales à des clients d'une façon professionnelle et dans une variété de scénarios professionnels;
- Capacité de traduire des stratégies opérationnelles en solutions d'affaires viables.

***Habiletés, connaissances et caractéristiques recherchées :***

- Fortes compétences en communication avec des cadres dans un contexte professionnel commercial, habilité à transmettre des informations complexes à divers types d'auditoires;
- Connaissance des problématiques opérationnelles et techniques des charges partielles (LTL) et charges complètes (TL);
- Expérience antérieure de gestion et de développement d'équipe;
- Fortes compétences financières et techniques, réflexe de réfléchir en termes de gains, de pertes et de valeur ajoutée;
- Capacité à appliquer une expertise spécialiste, technique et détaillée à une variété de scénarios;
- Compréhension détaillée des facteurs socioéconomiques au Canada;
- Habileté à obtenir une entente claire et un engagement envers des objectifs en utilisant de fortes compétences de négociation;
- Responsable de ses actions, de ses projets et de son personnel;
- Se tient à jour des informations sur les compétiteurs et des tendances du marché;
- Initie et génère des activités dans un environnement d'équipe et prône l'esprit d'équipe;
- Approche consultative et adaptative des tâches et des individus;
- Fait preuve d'éthique, d'intégrité ainsi que de valeurs, et dirige par l'exemple;
- Fournit des directions claires;
- Travaille de façon productive sous la pression et gère des tâches et des charges de travail conflictuelles;
- Assure le développement continu d'un réseau de clients et de commerces efficace et large, à la fois à l'interne et à l'externe;
- Habileté à travailler avec des individus à tous niveaux;
- Compréhension des processus et des pratiques de résilience professionnelle du début à la fin;
- Habileté de diriger les individus.

***Défis importants de ce poste:***

- Établir le leadership du poste au sein de l'équipe de subordonnés ainsi que des collègues;
- Définir les paramètres d'affaires des deux services relevant du poste (LTL et TL);
- Établir et mettre en œuvre une stratégie de développement des affaires.

***Pourquoi joindre l'entreprise:***

- Œuvrer au sein d'une entreprise d'envergure Nationale basée à Boucherville;
- Entreprise en croissance (organique et acquisition) possédant des avantages concurrentiels marqués;
- Joindre une entreprise en transformation œuvrant dans un secteur névralgique de l'économie.

**Danny Savard**

**Vice-présidente & Chef de pratique**

**514.878.4224, ext.231**

**[dsavard@mandrake.ca](mailto:dsavard@mandrake.ca)**